

PROGRAMME DE FORMATION

EBP – Gestion Commerciale Pro

Participants :

Débutant ou utilisateur d'EBP Gestion Commerciale.

Durée : 2 jours soit 14h

Horaires : à définir avec le client

Dates : à définir avec le client

Tarif : 1.482 € HT

Tarif membre ADN : nous consulter

Objectifs :

Gérer son activité commerciale : achats, ventes, prospection, facturation, stocks avec EBP Gestion Commerciale

Pré-requis :

- Utilisation courante de l'environnement Windows
- Personnes possédant des notions de gestions commerciales.

Accessibilité :

Accueil des personnes en situation de handicap. Nous contacter pour étudier un éventuel aménagement à formation@alliancedunumerique.fr

Moyens pédagogiques :

Poste de travail et logiciel EBP.

Méthodes pédagogiques : Exposés théoriques et études de cas concrets.

Moyens techniques :

Formation en présentiel chez le client.

Modalités d'évaluation des acquis :

Exercices pratiques et tests réguliers de contrôle de connaissance tout au long de la formation. En fin de formation, le stagiaire participera à une évaluation QCM.

Organisme de formation : Alliance Du Numérique – 49 rue Léonard Jarraud – 16000 Angoulême

Savoir utiliser le logiciel EBP Gestion Commerciale afin de favoriser le développement de leurs compétences et l'accès aux différents niveaux de la qualification personnelle. Actions d'acquisitions, d'entretien ou de perfectionnement des connaissances.

Programme de la formation :

La fenêtre de l'application

- Barres d'outils, volet de navigation

Création de fichiers

- Commerciaux
- Modes de règlement
- Banque
- Frais de port
- Code remises
- Unités
- Localisations
- Textes standard
- Familles clients et clients
- Familles fournisseurs et fournisseurs
- Familles articles et articles

Gestion des ventes

- Création d'un devis
- Transfert du devis en commande, gestion de l'acompte (facture d'acompte)
- Livraison de la commande et transfert en plusieurs bons de livraison
- Regroupements des BL en facture, gestion de l'échéance de paiement

Gestions des achats

- Création d'une demande de prix
- Transfert de la demande de prix en commande
- Réception de la commande avec gestion des reliquats
- Regroupement des réceptions en facture

Gestion des stocks et inventaire

Suivi des tiers

- Saisie des règlements
- Transfert en comptabilité
- Relances

Impressions récapitulatives et statistiques

Win-générateurs, paramétrage d'un modèle d'impression

Sauvegardes et restauration de sauvegardes

49, rue Léonard Jarraud
16000 ANGOULEME

0 806 110 142 Service gratuit
+ prix appel

contact@alliancedunumerique.fr
www.alliancedunumerique.fr

Siret : 834022535 00019
N°TVA INTRA : FR 50834022535